

# Spick-Zettel | Anmoderation des Referenten

Sie wählen aus, was Sie sagen möchten und was nicht.

(Nutzen Sie einen Leuchtmarker :-)

- Daniel Enz ist Verkaufstrainer & Speaker und gehört zu den TOP100 in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Er ist Past- und Vize-President der GSA German Speakers Association CH
- Er war Verkäufer resp. Verkaufsleiter in 4 verschiedenen Branchen (Textil, Tourismus, Finanz, Medien) ...immer an vorderster Front
- In einem amerikanischen Unternehmen war er Devisenverkäufer. Hier lernte er mit Druck im Verkauf umzugehen
- Die Titelseite des «Seminar Inside» Magazins betitelte ihn mit: «The Wolf of Sales»
- Er ist leidenschaftlicher Turnschuhträger und besitzt 39 Paare
- Seine Lieblingsfarbe ist NICHT blau
- Er hat in der 1.+ 2. Klasse stark gestottert
- Er war Finalist zum New Talent Speaker of the Year 2013
- Er ist ein grosser Fan der Band «Coldplay»
- Er war Kindergarten-Lehrer in seinem Austauschjahr in den USA
- Er isst leidenschaftlich gerne Asiatisch, liebt Uhren und Filme



«Er gehört zu den besten seines Fachs.»

«provokativ und unkonventionell» Wirtschaftregional



«Wenn man in der Schweiz einen Trainer & Speaker zum Thema Verkauf sucht, steht er ganz oben in der Liste.»



DANIEL ENZ

Top100 Speaker & Trainer



...mehr auf: [www.danielenz.ch](http://www.danielenz.ch)